



Bayim+

B2B E-TİCARET PLATFORMU

B2B E-TİCARET · BAYİ KANALI

Bayin, cebinde. Marka senin.

Bayi ağınıza 7 gün 24 saat açık sipariş, ekstre, tahsilat ve katalog kanalı. Her bayi kendi alan adında, sizin markanızla.

Bayi kanalını telefon, faks ve mesajlaşmayla yönetmek bir tercih değil, alışkanlık. Bayim+ o operasyonu bayinin cebine taşır — ve merkezde tek bir yönetim masası bırakır.



NEDEN VAR

01 Bayileriniz size sipariş vermek için çalışma saati beklemesin.

Bayi kanalınız telefon, faks ve mesajlaşma uygulamaları üzerinden yürüyorsa, akış genellikle şöyle işliyor: bayi mesai içinde arıyor, sipariş bir kâğıda yazılıyor, yanlış giriliyor ya da unutuluyor. Bayim+ bu operasyonu bayinin cebine taşıyor — kendi mağazasında, sizin markanızla, 7 gün 24 saat açık.

Aşağıdakiler tanıdık geliyorsa, doğru yerdesiniz.

Bugünkü durum

- ✗ Sipariş almak için ofisin telefonlarına bakmak zorundasınız
- ✗ Yanlış ürün, yanlış miktar, yanlış fiyat sık sık gündemde
- ✗ Bayi cari borcunu bilmiyor, tahsilat gecikiyor
- ✗ Yeni fiyat listesini herkese ulaştırmak günler alıyor
- ✗ Yurt dışı bayiye Türkçe portal veriyorsunuz
- ✗ Her bayi için farklı fiyat ve kampanya Excel'lerde kaybolmuş

Bayim+ ile

- ✓ Bayi 7/24 kendi kullanıcısıyla sipariş verir, portal her zaman açık
- ✓ Anlık stok · anlık fiyat · anlık kampanya — hata payı kalmaz
- ✓ Cari ekstre bayinin gözünün önünde, tahsilat sistemden
- ✓ Fiyat güncellendiğinde tüm bayilerde aynı anda değişir
- ✓ Dört dilli portal (TR · EN · AZ · RU) uluslararası bayilere hazır
- ✓ Müşteri bazlı iskonto, özel fiyat ve kampanya kuralı arayüzden

Bayi kanalını bir çağrı merkezi gibi değil, bir satış kanalı gibi kurmak istedik. Kanal açık kaldığı sürece sipariş alınabiliyor.

GENEL BAKIŞ

02 Her bayinize kendi mağazası, size tek yönetim paneli.

Bayim+ iki yüzden oluşur: bayilerin kullandığı **müşteri portalı** ve merkezin yönettiği **admin paneli**. Bir yandan her bayiye kendi alan adı, kendi teması ve kendi izole verisi verilir; diğer yandan bütün operasyon tek yönetim panelinden yürür.



Bayiler için • Müşteri portalı

Bayi kendi alan adına girer, sizin logonuzun altında ürününüzü arar, sipariş verir, ekstre görür, tahsilat yapar. Kendi telefonundan, kendi tabletinden, mesai saati fark etmeksizin.



Yönetim için • Admin paneli

Bütün bayilerinizi, ürünlerinizi, fiyatlarınızı ve kampanyalarınızı tek yerden yönetirsiniz. Sipariş onayı, ERP aktarımı ve raporlar aynı ekranda; çok sekmeli çalışma sayesinde aynı anda birden fazla kayıtle uğraşabilirsiniz.

ÖNCE → SONRA

Durum	Bayim+ olmadan	Bayim+ ile
Sipariş nasıl gelir	Telefonla gelir, birine düşer, elle girilir	Bayi portaldan girer, sistem doğru fiyat ve stoğu gösterir, sipariş ERP'ye akar
Bayi borcunu nasıl öğrenir	Arar ve sorar	Ekstre 7/24 açık ve anlık; tahsilat portaldan yapılır
Fiyat nasıl güncellenir	E-postayla bayilere yollanır	Tek yerden güncellenir, bütün bayilerde aynı anda değişir
Yeni bayi nasıl eklenir	Ayrı bir kurulum işi	Tek kayıt — altyapı değil ayar işi

BAYİNİN EKRANINDA

03 Bayiniz kendi mağazasında, kendi markanızla.

Her bayiniz kendi alan adı, kendi marka teması ve kendi izole verisiyle çalışır. Portal dört dilde; mobil ve masaüstünde eşdeğer akıcılıkta.

Katalog ve arama

PORTAL

Yazım hatasına dayanıklı anlık arama, çoklu filtre (marka · kategori · ürün grubu · fiyat), kategori ağacı, ürün detayında fiyat-stok-iskonto, favori ürün ve karşılaştırma listesi.

Sepet ve sipariş

PORTAL

Çok aşamalı sepet, her ekranda görünen mini sepet, sipariş geçmişi ve tekrar sipariş, haftalık sipariş şablonu, karışık sepet ve toplu sipariş.

Cari ekstre ve tahsilat

PORTAL

Anlık borç-alacak durumu ve tarih filtresi, tahsilat kaydı (dekont fotoğrafı yüklenebilir), açık faturalar ve ödeme geçmişi, PDF ekstre ve e-postayla gönderim.

OEM çapraz ve araç parkı

PORTAL

OEM, üretici ve eski kod çapraz arama. Bayi kendi hizmet verdiği araçları marka · model · yıl · plaka ile tanımlar; parça ararken hangi ürünün hangi araca uyduğunu sistem gösterir.

Kampanya ve indirim

PORTAL

Öne çıkarılan ürünler ve kampanya banner'ları, müşteri bazlı özel fiyat ve iskonto, miktara bağlı kademeli indirim, kampanya bitiş uyarısı.

İade ve geri bildirim

PORTAL

İade talebi (neden · fotoğraf · durum takibi), geri bildirim ve anket, dosya paylaşımı (kataloglar, belgeler), bildirim merkezi.

YÖNETİM MASASINDA

04 Bütün bayilerinizi tek panelden yönetin.

Ürün ve kategori

ADMIN

Ürün · marka · üretici · kategori ağacı. Excel ile toplu içe/dışa aktarım, toplu görsel yükleme, ürün grubu ve öne çıkarılan ürün ayarı.

Fiyat ve indirim

ADMIN

Standart fiyat ve döviz kuru, müşteri bazlı iskonto ve özel fiyat, toplu iskonto uygulama, satış koşulu ve kademeli indirim kuralı.

Kampanya motoru

ADMIN

Zaman aralıklı kampanya kurulumu, müşteri grubu bazlı hedefleme, öne çıkarılan ürün ve banner yönetimi, duyuru yayınlama.

Müşteri ve plasiyer

ADMIN

Her bayinin cari kartı — iletişim, marj, ödeme koşulu, dosyalar. Plasiyer yönetimi ve atama; plasiyer yalnız kendi portföyünü görür. İade talep yönetimi.

Sipariş ve onay akışı

ADMIN

Gelen siparişler tek listede, kural bazlı onay akışı, ERP aktarımının izlenmesi ve hata durumunda otomatik yeniden deneme, kargo tipi ve sevkiyat ayarları.

ERP entegrasyon kontrolü

ADMIN

ERP sorgu ve zamanlama tanımı, alan eşleme arayüzü, senkron monitörü ve hata izleme, elle senkron tetikleme — teknik ekip beklemeden.

Dinamik tema

Her bayiye kendi marka rengi ve logosu. Anlık değişir, karanlık mod hazır.

Çok sekmeli çalışma

Aynı anda birden fazla kayıtlı uğraşırsınız — sipariş açıkken müşteri kartına bakabilirsiniz.

Rol bazlı yetki

Yönetici, plasiyer ve bayi ayrı yetki setleriyle çalışır.

NASIL ÇALIŞIR

05 Bir bayinin ve merkezin Bayim+ ile bir günü.

Bayi kendi ritminde sipariş verir, merkez arka planda onaylayıp ERP'ye akıtır. İki tarafın da diğerinin mesai saatini beklemesi gerekmez.

BAYİNİN GÖZÜNDEN

- 07:30 · Portal açılır**
Bayi telefonda kendi alan adına girer. Önceki günün siparişi ekrandadır, cari borç görünür.
- 08:00 · Ürün eklenir**
OEM koduyla parça bulunur, sepete eklenir. Kampanya varsa kendiliğinden uygulanır.
- 08:15 · Sipariş verilir**
Sepet onaylanır, sipariş sisteme düşer. Bildirim geldiğinde bayi siparişin ulaştığını bilir.
- 17:00 · Ekstre kontrolü**
Gün sonunda ekstresine bakar, ödeme yapması gereken varsa talimatını verir.

MERKEZİN GÖZÜNDEN

- 09:00 · Bekleyen siparişler**
Panelde onay bekleyenler listelenir. Kural gereği onay isteyenler öne çıkar.
- 10:00 · Sipariş onaylanır**
Sistem ERP'ye aktarır; hata olursa kendiliğinden yeniden dener ve iz bırakır.
- 14:00 · Yeni kampanya**
Sezon başı kampanyası kurulur, belirli müşteri grubuna özel fiyat yayınlanır.
- 18:00 · Gün sonu bakışı**
Günün siparişi, cirosu, yeni müşteri ve aktif bayi sayısı tek ekranda.

İŞ ETKİSİ

06 Kanal açık kaldıkça satış devam eder.

7/24

Bayilere kapı her zaman açık

4 dil

TR · EN · AZ · RU portalda hazır

0

Yeni bayi için gereken ek altyapı

1

Bütün bayiler için tek yönetim paneli

**Mesai saati sınırı kalkar**

Bayi ihtiyacı olduğu an sipariş verir; merkez sabaha hazır sipariş listesiyle uyanır. Telefon açılmadığı için kaybedilen sipariş olmaz.

**Hatalı sipariş azalır**

Yanlış ürün, yanlış fiyat, yanlış miktar — sistem doğrusunu gösterir, bayi ekranda görerek onaylar. Aradaki sözlü aktarım ortadan kalkar.

**Tahsilat hızlanır**

Ekstre bayiye sürekli açık, tahsilat portaldan yapılabiliyor. Vadesi geçen alacaklar daha erken gündeme gelir.

**Uluslararası bayi**

Dört dilli portal sayesinde yurt dışı bayiye açılmak ayrı bir site geliştirme projesi olmaktan çıkar.

**Ölçeklenerek büyür**

Yeni bayi eklemek altyapı işi değil, ayar işi. On bayi de beş yüz bayi de aynı sistemde çalışır.

**Veri güvencesi**

Her bayi kendi izole verisinde. Hiçbir kayıt fiziksel olarak silinmez; değişiklikler denetim izine yazılır.

Kazanımların ölçeği sektöre, bayi ağının büyüklüğüne ve mevcut süreçlere göre değişir. Kurulum öncesi kendi rakamlarınızla birlikte değerlendirilir.

HEDEF KİTLE

07 Bayi ağı olan her firma için.

Bayim+, bayilerine dijital sipariş kanalı sunmak isteyen her ölçekte üretici, ithalatçı, distribütör ve toptancı için tasarlandı. Bayi ağı büyüyen, uluslararası satan ve karmaşık ürün kataloğu yöneten işletmelerde faydası daha belirgindir.

Otomotiv yedek parça

Endüstriyel ürünler

Yapı malzemeleri

Tıbbi ve laboratuvar

Elektrik · elektronik

Ofis · kırtasiye

Kozmetik · kişisel bakım

Gıda toptan

Tekstil · konfeksiyon

Tarım · zirai

B

Bayi müdürü · kullanıcı

Portala girer, ürünü bulur, sipariş verir.
Ekstresi elinin altında, tahsilatını sistemden yapar.

S

Satış sorumlusu · orta yönetim

Bekleyen siparişleri onaylar, müşteriye özel fiyat ve kampanya kurar, iade taleplerini yönetir.

G

Genel müdür · üst yönetim

Bayi bazlı ciro, ürün trendi, bölgesel büyüme — gösterge panelinden bir bakışta.

P

Plasiyer · saha

Kendi müşteri portföyünü görür, bayi adına sipariş girebilir, sahadaki ziyaretini Rotam+ ile birleştirir.

İdeal firma profili

10–1000+ bayi ile çalışan, mevcut bir ERP kullanan, aylık en az birkaç yüz sipariş üreten, çok kategorili ürün kataloğu yöneten, yurt içi ve yurt dışı bayi ağı olan üretici, ithalatçı ve distribütör firmalar.

KARŞILAŞTIRMA

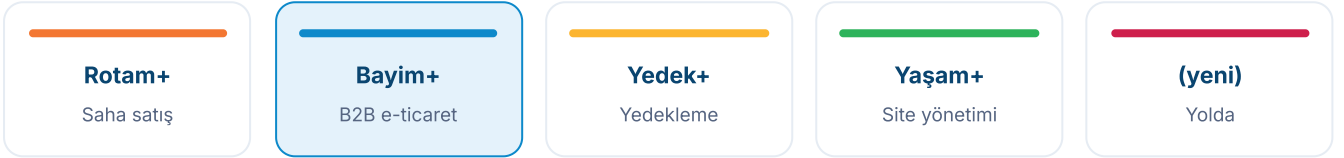
08 Başka B2B çözümler de var. Bizim özellikle durduğumuz noktalar.

Özellik	Tipik rakip	Bayim+
Çok kiracılı mimari Her bayi kendi alan adında, kendi verisiyle. Ortak bir portalı paylaşmazlar.	Tek portal	Kendi alan adı
Bayi bazlı marka teması Renk ve logo arayüzden değişir, karanlık mod hazır.	Sabit tema	Dinamik
Dört dilli portal TR · EN · AZ · RU standart olarak gelir; ayrı proje gerekmez.	Tek dil	✓
OEM çapraz arama Üretici, OEM ve eski kod üzerinden çapraz arama — yedek parçada vazgeçilmez.	Ek modül	Standart
Araç parkı bazlı parça arama Bayinin hizmet verdiği araçlar marka · model · yıl · plaka ile tanımlanır; parça ararken hangi ürünün hangi araca uyduğu görünür.	—	Standart
Haftalık sipariş şablonu Düzenli alım yapan bayi kendi şablonunu kurar, her hafta sıfırdan başlamaz.	—	✓
Yazım hatasına dayanıklı arama "fren balta" yazan bayi de doğru ürünü bulur.	Basit metin eşleşmesi	✓
Çok kademeli onay akışı Tutara, müşteriye ve ürüne göre kural yazılır.	Sabit / elle	Kural bazlı
Geliştiriciye erişim Katmanlı destek sırası yerine, ürünü yazan ekiple doğrudan konuşursunuz.	Katmanlı	Doğrudan

EKOSİSTEM

09 Bayim+ tek başına çalışır. Ailesiyle daha iyi çalışır.

ECOL'ün kurumsal logosundaki renkli modüllerin her biri bir ürüne karşılık gelir. Ortak bir tasarım dili, ortak bir lisans altyapısı ve ortak bir destek hattı paylaşırlar.



Rotam+ ile birlikte

Bayim+ bayinin kendi verdiği siparişi alır, Rotam+ plasiyerin sahada girdiğini. İkisi **bağımsız ürünlerdir** ve aralarında doğrudan veri alışverişi yoktur; buluşma noktası ikisinin de bağlandığı ERP'dir.



Yedek+ ile birlikte

Bayim+ verisini tutan veritabanı türü Yedek+'ın desteklediği motorlar arasında. Aynı kurulumda yedeklenip geri dönüşü sınanabilir.

Ürünleri birbirine değil, ERP'nize bağlıyoruz. Kayıtlarınızın merkezi zaten kullandığınız sistem olarak kalıyor.

SIRADAKİ ADIM

10 Bayim+'ı 15 dakikada size özel senaryoda gösterelim.

Ekran paylaşımlı canlı demo görüşmesinde ürünü kendi ürün kataloğunuzla ve kendi bayi profillerinizle deneyin. İlk görüşme ücretsizdir.

1

Bayi kanalınızı dinliyoruz

Bugün nasıl çalıştığınızı ve nerede tıkanıldığınızı anlatın.

2

Sizin senaryonuzla gösteriyoruz

Demo hesabına kendi ürünlerinizden birkaçını koyarız.

3

Süre ve maliyette netlik

Tahmin değil, aralık veririz.

4

ERP'ye teknik cevap

Mevcut ERP'nizle nasıl konuşacağını ürünü yazan ekip anlatır.

Konuşalım. İlk görüşme bizden.

Bayi ağınızın bugünkü durumunu birlikte değerlendirelim; sizin için en uygun kurulum senaryosunu birlikte çözelim.

WEB

bayimplus.com.tr

E-POSTA

info@bayimplus.com.tr

KURUMSAL

ecol.com.tr

DEMO

1 iş günü içinde

Bu broşürdeki tüm görsel ve içerikler ECOL Bilişim Teknolojileri A.Ş.'ye aittir. © 2026 · Tüm hakları saklıdır.